

CENTRO 20
20

PORTUGAL
2020



UNIÃO EUROPEIA
Fundo Europeu
de Desenvolvimento Regional

Designação do projeto: Projeto de potencialização da internacionalização da EWS baseado nas soluções “Energy Internet” com sensores e algoritmos inteligentes

Código do projeto: CENTRO-02-0752-FEDER-024456

Objetivo Principal: Reforçar a competitividade das PME

Região de intervenção: Centro

Entidade beneficiária: ENEIDA, WIRELESS & SENSORS, S.A.

Data de aprovação: 24-05-2017

Data de início: 01-11-2016

Data de conclusão: 31-10-2018

Custo total elegível: 291.705,94€ (duzentos e noventa e um mil, setecentos e cinco euros e noventa e quatro cêntimos)

Apoio Financeiro da União Europeia:

- **FEDER** - 131.267,6€ (centro e trinta e um mil, duzentos e sessenta e sete euros e sessenta e sete cêntimos)

Objetivos, atividades e resultados esperados/atingidos:

• **Foco no Setor Elétrico** – as vendas para este setor deverão, em 2019, representar mais de 90% do volume de negócios total da EWS;

• **Volume de Negócios total** – alcançar um volume de negócios de 2,89 milhões de euros no final de 2019;

• **Volume de Negócios Internacional** – represente, pelo menos, 2 milhões de euros em 2019, ou seja, um peso de 71% de volume de negócios total;

• **Diversificação Mercados Internacionais** – obter vendas internacionais de, pelo menos 10%, até 2019, nos novos mercados internacionais alvo de investimento pela EWS: Reino Unido, Espanha, França, Alemanha, Itália, Polónia, Benelux;

• **Captação de Novos Capitais de Novos Investidores** – angariar em 2017, 1 milhão de euros de “novos capitais próprios” de novos Investidores: Capitais de Risco (VC – Venture Capital) Internacionais ou Corporate VC Internacionais;

• **Projetos em Roll-Out** – conseguir angariar até final de 2019, pelo menos 3 clientes internacionais com vendas correspondentes a fases de roll-out de milhares de equipamentos por cliente;

• **I&D** – intensificar a atividade de I&D interna, de modo a continuar a desenvolver soluções inovadoras de sensores e algoritmos inteligentes, de modo a que resultem em 6 “patent pending” até ao final de 2019;

• **EBITDA/Volume de Negócios** – obter um rácio de 38% no final de 2019;

• **Equipa Comercial Internacional** – constituir departamento Comercial Internacional, com, pelo menos, 1 novo RH dedicado à função comercial nos mercados-alvo externos, até meados de 2017.